



Medical Valley EMN e. V.  
Henkestraße 91  
91052 Erlangen  
Germany



Convergence  
Partners AG  
Industriestrasse 47  
6300 Zug  
Switzerland

## Pressemeldung

Erlangen/ Zug, 30. März 2021

# Medical Valley EMN & Convergence Partners: Neue Allianz mit Greenland Health zur Skalierung europäischer Healthcare-Unternehmen in China

Die bestehende länderübergreifende europäisch-chinesische Accelerator-Plattform von Medical Valley und Convergence Partners wird jetzt durch eine strategische Partnerschaft mit Greenland Health, der Gesundheitssparte des chinesischen Immobilienriesen Greenland Group, weiter gestärkt. Ziel der Parteien ist es, in China einen gemeinsamen Standort für europäische Healthcare-Innovatoren zu etablieren, um diese effektiv zu unterstützen. Des Weiteren soll ein Venture Capital Fonds die Finanzierung der lokalen Skalierung ermöglichen.

### Bestehende Handelskanäle für europäische Unternehmen aus dem Bereich Healthcare.

Greenland Health und seine Dachgesellschaft Greenland Hong Kong Holdings Limited (SEHK: 00337) gehören zur Greenland Group, einem Unternehmen, das Platz 176 der *Fortune Global 500*-Liste der weltweit umsatzstärksten Unternehmen 2020 einnimmt. Greenland Health hat es sich zum erklärten Ziel gemacht, den Goldstandard für qualitativ hochwertige und bezahlbare Gesundheitsdienstleistungen zu setzen. Im Rahmen dieser Zielsetzung hat das Unternehmen begonnen, hochmoderne Rehabilitations- und Altenpflegeeinrichtungen in chinesischen *Tier 1*-Städten aufzubauen und zu betreiben. Ein aktuell angestrebter Meilenstein ist die Errichtung der „Greenland H1 Health City“ in Kunming, die sich über eine Fläche von etwa 310 ha erstreckt. Investiert wurden in das Projekt einschließlich zentraler medizinischer, Freizeit- und Gesundheitseinrichtungen insgesamt 40 Mrd. RMB. Darüber hinaus werden über ganz China verteilt mehrere neue, groß angelegte Healthcare-Industrieparks gebaut. „Die Allianz mit Greenland Health wird unseren europäischen Gesundheitsunternehmen – ob jung oder etabliert – bedeutende Vertriebskanäle erschließen, wobei wir uns auf Greenlands eigene ehrgeizige Investitionspläne im Gesundheitsbereich stützen und über die Geschäfts- und Wohnimmobilien des Unternehmens den Zugang zu einer potenziellen Kundschaft von fast 40 Mio. Menschen ermöglichen,“ erklärt Jörg Trinkwalter, CEO des Medical Valley EMN.

## **Joint Venture mit China und RMB-Fonds zur Unterstützung von Landing und Skalierung**

Die Parteien werden sich zu einem Joint Venture zusammenschließen, damit ein Softlanding-Prozess gelingt, der alle Aspekte des Markteintritts und der anschließenden Skalierung umfassend berücksichtigt – seien es Marktbewertungsstudien, IP-Schutzstrategien, Unterstützung bei der Zulassung oder der Aufbau lokaler Lizenzpartnerschaften und Produktionsstätten. Das Joint Venture wird es Geschäftsleuten außerdem erleichtern, IPOs an einer der spezialisierten Tech-Börsen in Hongkong, Shenzhen oder Shanghai zu evaluieren und dabei aus den erheblichen Bewertungsunterschieden zwischen Europa und China finanzielle Erträge zu nutzen. Ergänzend werden die Parteien einen gemeinsamen RMB-Fonds in chinesischer Landeswährung gründen, um die chinesischen Entitäten europäischer Healthcare-Unternehmen zu finanzieren. „Finanzierungsmöglichkeiten in China vervollständigen unser länderübergreifendes Accelerator-Modell und schließen an die bestehenden länderübergreifenden europäischen Finanzierungs- und Entwicklungsmöglichkeiten an,“ fügt Ke Zhang, einer der Gründer von Convergence, hinzu.

### **Erste Success Stories**

Die im letzten Jahr gegründete länderübergreifende Accelerator-Plattform von Medical Valley-Convergence („MVC“) kann bereits die ersten positiven Ergebnisse vorweisen. Ein Erfolgsbeispiel ist die Gründung einer chinesischen Tochtergesellschaft des Medical Valley-Mitgliedsunternehmens Nice! Innovations, die mehrere europäische Medizinprodukte für die Orthopädie für den chinesischen Markt lizenzieren wird. Das Unternehmen konnte sich Fördermittel in Höhe von 4,5 Mio. RMB von der lokalen Regierung in Hangzhou sichern, um den Aufbau vor Ort in Gang zu bringen, und ist jetzt mit mehreren lokalen Investoren und Lizenzpartnern aus dem breit gefächerten Unternehmensnetzwerk von Convergence in China im Gespräch. Die MVC-Plattform fördert aktuell den Markteintritt von 6 zusätzlichen europäischen Tech-Innovatoren, von denen sich 4 über die Plattform Fördermittel über insgesamt 18 Mio. RMB von lokalen Regierungen sichern konnten. Es wird momentan aktiv an einer stabilen Pipeline für Skalierungsoportunitäten in 2021 gearbeitet.

### **Pressekontakt:**

Yvonne Dauer  
Medical Valley EMN e.V. - Public Relations  
+49 9131-91617-58  
yvonne.dauer@medical-valley-emn.de

## **Medical Valley Europäische Metropolregion Nürnberg e. V.**

Das Medical Valley EMN e. V. ist ein international führendes Cluster im Bereich Gesundheitswirtschaft. Hier sind hochspezialisierte Forschungseinrichtungen, international führende und zugleich auch viele heranwachsende Unternehmen aktiv. Diese kooperieren eng mit weltweit renommierten Einrichtungen der Gesundheitsforschung im Cluster, um gemeinsam Lösungen für die Herausforderungen der Gesundheitsversorgung von heute und morgen zu finden. Wie herausragend dieses Cluster ist, wurde im Januar 2010 durch die Ernennung zum nationalen Spitzencluster durch das Bundesministerium für Bildung und Forschung (BMBF) hervorgehoben. Im Jahr 2017 wurde Medical Valley zu einem von 12 nationalen „Digital Hubs“ vom Bundeswirtschaftsministerium ernannt, dem einzigen der ausschließlich auf das Thema „Health“ ausgerichtet ist. Als Clustermanagement-Organisation fungiert Medical Valley EMN e. V. seit 2007. Ein Zusammenschluss von aktuell mehr als 220 Mitgliedern aus Wirtschaft, Wissenschaft, Gesundheitsversorgung, Netzwerken und Politik. Zentrale Aufgaben des Clustermanagements sind die Weiterentwicklung, Koordination und Vermarktung des Clusters. Bestehende Knotenpunkte des Stadt-Land Clusters Medical Valley EMN e.V. sind die Medical Valley Center Erlangen, Forchheim, Amberg-Weiden und Bamberg.

[www.medical-valley-emn.de](http://www.medical-valley-emn.de)

## **Convergence Partners**

Convergence Partners ist eine internationale Venture Capital-Gesellschaft mit Investmentfokus auf HealthTech- und DeepTech-Startups in Europa. Das dichte Netzwerk aus Industriepartnern, Universitäten und Startup-Accelerators in China, Indien und Südostasien hilft den zugehörigen Portfoliogesellschaften, das signifikante Marktpotenzial in Asien zu realisieren. Convergence unterstützt hierbei in allen Aspekten der Internationalisierung, von initialer Marktanalyse bis hin zur Gründung lokaler Niederlassungen und Produktionsstätten. Durch den 'Market-First'-Fokus wird das Wachstum der Portfoliogesellschaften nachhaltig beschleunigt.

[www.convergence-partners.ch](http://www.convergence-partners.ch)

## **Greenland Hong Kong Holdings Ltd.**

Greenland Hong Kong Holdings Limited (SEHK: 00337) ist eine Tochtergesellschaft der Greenland Group, welche zu den 500 umsatzstärksten Unternehmen weltweit gehört. Greenland Holdings Co., Ltd. ist ein vielseitiges Unternehmen, das global agiert. In den 27 Jahren seit seiner Gründung, hat Greenland weltweit einen multilateralen Aufbau unter dem Motto „Immobilienentwicklung als Hauptgeschäft, in Zusammenspiel mit anderen Großprojekten im Bereich von Infrastruktur, Finanzierung, Konsum, Gesundheitsdienstleistung, Wissenschaft und Technologie“ vorangetrieben. Das Unternehmen hat eine vielschichtige Struktur entwickelt und dabei Kapitalisierungs-, PR- und internationale Entwicklungsstrategien implementiert, wobei es seine Geschäfte auf weltweit mehr als 30 Länder ausweiten konnte und die lokale Anlageklasse A-Share (600606.SH) erreicht hat. Auch eine Kapitalplattform für die Integration von in- und ausländischen Ressourcen wurde aufgebaut. Nach dem ersten Eintrag als eines der Top 500 Unternehmen 2012 konnte sich die Greenland Group für sieben Jahre in Folge im Ranking halten und lag in der Kategorie der immobilienunternehmen sogar auf Platz eins der 500 umsatzstärksten Unternehmen der Welt.

Als einziges internationales Fenster für Greenland Groups im Ausland börsennotierte Immobilienplattform und Markeninszenierung intensiviert Greenland Hong Kong die internationale

Promotion der „real estate +“-Strategie. Die Entwicklungsprojekte umfassen mehr als 10 Städte in 9 Provinzen im ganzen Land und haben ihren Fokus auf „Gesundheit, Geschäftsreisen, technischen Innovationen“ und weiteren gewinnbringenden Branchen, um einen Verbund von Industriekonzernen aufzubauen. Greenland Hong Kong kann auf das ausgereifte Markenimage, die reichen Ressourcen, das ausgeklügelte Struktursystem, das fortschrittliche Management und die leidenschaftliche Unternehmenskultur der Greenland Group bauen und will durch die umfassende Einbindung der aktuell verfügbaren Ressourcen und die Nutzung der Hongkonger Kapitalplattform zur Benchmark im Bereich der Immobilienwirtschaft auf Hongkongs Kapitalmarkt werden.

<http://en.greenlandhk.com/>