



WIR STELLEN EIN

Sales Manager Medical m/w/d

Unser Beitrag für Ihr Wohlbefinden:



Arbeiten in
 kleinen Teams



Leistungsorientierte &
 attraktive Vergütung



Fahrradleasing



zusätzliche
 Sozialleistungen



Parkplatz



Karrierechancen /
 individuelle
 Weiterentwicklung



Mitarbeiter-
 kantine



flexible Arbeitszeiten



i-gb Karte



Möglichkeit zum
 mobilen Arbeiten

Ihr Aufgabengebiet:

- Akquirieren und Neugewinnen von Kunden/Schlüsselkunden im Bereich Medizintechnik
- Betreuen eines eigenen Kundenstammes als direkter Ansprechpartner
- selbstständiges Bearbeiten von Request for Quotations (RfQ)
- Verschaffen eines umfassenden Verständnisses der Bedürfnisse und Anforderungen von Schlüsselkunden
- Analysieren von Kundenbedürfnissen und Erstellen von Angeboten unter Berücksichtigung der kundenspezifischen Anforderungen
- Unterstützen des Key Account Managers

Was Sie auszeichnet:

- erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften oder einer kaufmännischen Ausbildung
- Mehrjährige Berufs- sowie B2B Vertriebserfahrung in der Medizintechnik und den erklärungsbedürftigen Medizinprodukten
- Know-how im Vertrieb von Kunststoffspritzgussteilen wünschenswert
- Kenntnisse in MS-Office, ERP- und CRM-Systeme
- Sehr ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Hervorstechendes Verhandlungsgeschick und Überzeugungsstärke
- Hands-on-Mentalität und ergebnisorientiertes Zusammenarbeiten

**HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT,
 TEIL DER GAUDLITZ-FAMILIE ZU WERDEN?
 DANN FREUEN WIR UNS AUF IHRE
 BEWERBUNG.**

IHR ANSPRECHPARTNER:

Maika Walter
 Human Resources
 09561 648 232
 personal@gaudlitz.de