



Job-Title: Vertriebsinnendienst / Telesales als Teilzeit (m/w/d)

Job-Id: LIM202304

Über Lima Technology GmbH:

Lima Technology GmbH ist ein junges und dynamisches Unternehmen mit Sitz im Medical Valley Center Forchheim und mit Lager in Salching (Bayern). Lima bedient seit 2021 Kund:innen in den Bereichen Industrie, Maschinenbau, Anlagenbau, Schaltschrank- und Schaltanlagenbau über einen professionellen B2B-Online Shop mit großem Wachstum. Unser Portfolio besteht überwiegend aus Elektromechanik und Verbindungstechnik wie Reihenklemmen, Industriesteckverbinder, Hutschienen, Kabelkanäle, Kabelzubehör, Relais, Elektronikmodule, M8-, M12- und Patchkabeln aus eigener Herstellung oder Premium Hersteller:innen aus der Türkei. Wir vermarkten unsere Produkte und Dienstleistungen aktiv in deutschsprachigen Ländern wie Deutschland, Österreich und der Schweiz und liefern aus Deutschland an alle europäischen Länder.

Lima Technology legt einen großen Wert auf Dienstleistung und Erreichbarkeit. Unsere Kund:innen können uns über den Call-Center von Mo-Fr 08:00 bis 18:00 Uhr persönlich erreichen. Außerdem steht den Kund:innen unser B2B-Online-Shop 24/7 für Produktdaten, Angebote und Bestellungen zur Verfügung.

Einige Highlights:

- Reichweite von mehr als 25.000 Industriekund:innen
- Mehr als 600 registrierte Kund:innen auf B2B-Portal
- Über 280 qualifizierte Follower:innen auf LinkedIn
- Teilnahme an Hannover Messe und SPS Messe

Besuchen Sie unsere Webseite www.lima-technology.de , um einen ersten Eindruck zu gewinnen.

- **Gewünschtes Startdatum:**

- Ab sofort

- **Einstellungsart**
 - 20 bis 30 Stunden/Woche je nach Absprache und Qualifikation
 - Entwicklungsmöglichkeit als Vollzeitbeschäftigung
 - Entwicklungspotential zum Teamleiter:in von Telesales-Team in der Zukunft
 - Flexible Arbeitszeiten zwischen 08:00 bis 15:30 Uhr
- **Ausstattung für Mitarbeiter:**
 - Laptop, sowie VoIP Cloud-Telefonanlage und Headset werden zur Verfügung gestellt
 - Auf Wunsch kann man ein eigenes Laptop verwenden (BYOD)
- **Aufgaben:**
 - Leichte telefonische Kaltakquise mit B2B Kund:innen
 - Betreuung von aktuellen Kund:innen, Aufträgen, Lieferungen etc.
 - Richtige Ansprechpartner:in finden und Lima telefonisch vorstellen
 - E-Mails bearbeiten, beantworten oder versenden
 - Bedarf erfassen, idealerweise Artikelliste und Jahresbedarf von Kund:innen erhalten
 - Persönliche Kundentermine für den Außendienst vereinbaren und in den Kalender eintragen
 - Nach einer Gewöhnungszeit Angebote und Auftragsbestätigungen erstellen und Lieferungen koordinieren
 - Alle Aktivitäten in Lima CRM System eintragen
 - Keine Außendiensttätigkeiten und Fahrten zu Kunden notwendig
 - Pflichtenwesenheit im Büro im Medical Valley Center Forchheim
- **Fähigkeiten:**
 - Gute Deutschkenntnisse
 - Kenntnisse in Microsoft Office, Word und Excel
 - Freundliches und selbstbewusstes Auftreten am Telefon
 - Richtige Argumentation und vorzugsweise Vorkenntnisse mit Industriekund:innen
 - Idealerweise Erfahrung im Vertrieb oder Verkauf
- **Bewerbung:**
 - Per E-Mail an hr@lima-technology.de
 - Wir wünschen uns kein Anschreiben, das kostet nur Zeit
 - Bitte erklären Sie in paar Zeilen in der E-Mail, warum Sie sich für diese Stelle bewerben
 - Hängen Sie bitte Ihren Lebenslauf und Ihre Unterlagen in den Anhang
 - Vergessen Sie nicht die Job-Id im Betreff

Wir freuen uns auf Sie als neues Mitglied unseres Teams

Lima Technology GmbH